



Verstärken Sie unsere Tochtergesellschaft LUX-INOTEC Sicherheitssysteme S.A. als

Vertriebsgeschäftsführer (m/w/d)

Im Großraum Sandweiler (Luxemburg)

Unternehmenshintergrund

Unsere 100% Tochtergesellschaft in Luxemburg ist spezialisiert auf hochwertige sicherheitstechnische Produkte und Lösungen. Mit einem engagierten Team von derzeit vier Mitarbeitenden betreuen wir Kunden aus Industrie, Bauwirtschaft und öffentlicher Hand. Zur Weiterentwicklung und strategischen Stärkung der Gesellschaft suchen wir eine erfahrene und elektrotechnisch versierte Führungspersönlichkeit.

Ihre Aufgaben

Als Vertriebsgeschäftsführer (m/w/d) übernehmen Sie die Gesamtverantwortung für unsere luxemburgische Tochtergesellschaft und steuern das Unternehmen in allen organisatorischen, kaufmännischen und strategischen Belangen.

Sie entwickeln und realisieren Vertriebsstrategien, die darauf abzielen, neue Märkte zu erschließen und bestehende Kundenbeziehungen weiter auszubauen. Dabei agieren Sie als kompetenter Ansprechpartner für elektrotechnische Fragestellungen und stellen eine technisch fundierte Kundenbetreuung sicher.

In Ihrer Führungsrolle motivieren und entwickeln Sie Ihr 4-köpfiges Team und schaffen die Rahmenbedingungen für eine erfolgreiche Zusammenarbeit. Zudem tragen Sie die Budget- und Ergebnisverantwortung, planen und überwachen die wirtschaftliche Entwicklung und berichten regelmäßig an die deutsche Muttergesellschaft.

Mit Ihrem unternehmerischen Denken und souveränen Auftreten repräsentieren Sie das Unternehmen gegenüber Kunden, Partnern und Institutionen in Luxemburg. In enger Abstimmung mit der Muttergesellschaft gestalten Sie die strategische Ausrichtung sowie die Weiterentwicklung von Produkten und Qualitätsstandards aktiv mit.

Ihr Profil

- Elektromeister oder abgeschlossenes Studium im Bereich Elektrotechnik, Wirtschaftsingenieurwissen oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Umfeld der Sicherheitstechnik, Gebäudetechnik
- Führungserfahrung
- Unternehmerisches Denken
- Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch & Französisch, Englisch von Vorteil
- Hands-on-Mentalität mit der Bereitschaft, sowohl strategisch als auch operativ zu arbeiten
- Führerschein Klasse B / BE

Wir bieten

- Eine Schlüsselrolle mit hoher Eigenverantwortung in einem wachsenden Unternehmen
- Die Möglichkeit, die weitere Entwicklung der luxemburgischen Gesellschaft aktiv zu gestalten
- Kurze Entscheidungswege und enge Zusammenarbeit mit der Muttergesellschaft
- Ein attraktives Vergütungspaket mit leistungsorientierten Komponenten
- gründliche Einarbeitung
- einen sehr gut ausgestatteten Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung

Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Für eine erste Kontaktaufnahme steht Ihnen Sven Albrecht unter +492938/9730-0 zur Verfügung.

Oder Sie bewerben sich direkt bei uns unter Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung über unsere Homepage: <http://www.inotec-licht.de/karriere/>